

## Seminarbeschreibung

### Rentabilitätssicherung:

### Voraussetzung für eine erfolgreiche Zukunft (in) Ihrer Apotheke

- Chefseminar -

**Zielgruppe:** Apotheker(innen)

Das Arzneimittelmarktneuordnungsgesetz (AMNOG) bedroht viele Apotheken in ihrer Existenz. So prognostiziert z.B. die Treuhand Hannover (Quelle: AZ-Nr. 19 vom 09.05.2011), dass der Rohgewinn der durchschnittlichen Apotheke in diesem Jahr um 1,4 Prozentpunkte (von 25,9% auf 24,5%) sinken werde. Viele Apothekeninhaber werden in Zukunft weniger als ein angestellter Pharmazeut verdienen. Agieren, und nicht nur reagieren, heißt deshalb die Devise.

#### Inhalte:

- **Aktuelle Entwicklungen im Gesundheits-, speziell im Arzneimittelmarkt**  
Gesetze (wie z.B. AMNOG und „Gesetz zur Verbesserung der Versorgungsstrukturen in der GKV“) und Verordnungen (wie z.B. Novellierung der Apothekenbetriebsordnung) nehmen den Apotheken immer mehr die Luft zum Atmen. Gleichzeitig nimmt der Wettbewerb unter den Apotheken und im Gesundheitsmarkt insgesamt an Intensität zu.
- **Analyse der Erfolgsfaktoren einer Apotheke**  
Standort, Kunden, Mitarbeiter, Sortiment und Finanzen sind daraufhin zu überprüfen, ob
  - notwendige Kostensenkung,
  - angestrebte Rohertragsstabilisierung und /oder
  - mögliche Umsatzausweitungals nächste, realistische Ziele unternehmerischer Tätigkeit in Angriff zu nehmen sind.
- **Strategische Positionierung**  
Intensivierungs-, Filialisierungs- und Diversifizierungsstrategien werden diskutiert und bewertet.

#### Nutzen für die Teilnehmer:

Wenn Sie noch einige Jahre von und mit Ihrer Apotheke leben müssen, haben Sie für eine ausreichende Rentabilität Ihrer Apotheke Sorge zu tragen, sie „wetterfest“ zu machen. Hegen Sie dagegen die Absicht, Ihre Apotheke in nicht zu ferner Zukunft zu veräußern, ist es – aus Gründen des Kaufpreises (Apothekenwertes) – ebenfalls wichtig, Ihre Apotheke möglichst erfolgreich im Markt zu positionieren, und zwar jetzt.

Mit Hilfe von Kennzahlen (harten Fakten) wird dargestellt, wie rentabel betriebene von weniger erfolgreichen Apotheken zu unterscheiden sind. Anschließend werden Strategien zur Existenzsicherung erarbeitet. Beispielhafte Planungsrechnungen helfen Ihnen, Ihre Vorstellungen praxisgerecht zu realisieren. **Ziel: Erträge steigern – Zukunft sichern!**

**Seminargestaltung:** Praxisnaher Vortrag mit Diskussionsmöglichkeit

**Referent:** Dipl.-Math. Uwe Hüsgen, verfügt als langjähriger Geschäftsführer des Apothekerverbandes Nordrhein (1988 – 2008) über profundes Know-how in Gesundheitspolitik und Apothekenmanagement.

**Termin:** **Mittwoch, 07. März 2012**, 16:00 – 20:00 Uhr

Seminar-Nr.: 10.004

APOQUICK Dienstleistungs GmbH, Philosophenweg 17c, 47051 Duisburg

**Seminargebühr:** 125,00 EUR zzgl. MwSt.- APOQUICK-Mitglieder 100,00 EUR zzgl. MwSt.

**Begrenzte Teilnehmerzahl:** max. 15 Personen

